

УДК 656

O.D Pokrovskaya, E.D Pasechnik

DEVELOPMENT OF A MODEL OF THE TARGET FUNCTION OF TOTAL POSSIBLE LOSSES FROM TRANSPORT DAMAGE TO COMMERCIAL CARS DURING DELIVERY TO DEALERSHIPS

The article examines the problems of transport damage to commercial vehicles supplied to dealerships. The risks of organizing the supply of commercial vehicles based on the principles of parallel import are considered. The target function of the total possible losses from transport damage to commercial vehicles during delivery to dealerships is developed.

Keywords: commercial vehicles, transportation problems, delivery, total losses, risks

О.Д. Покровская¹, Е.Д. Пасечник²**РАЗРАБОТКА МОДЕЛИ ЦЕЛЕВОЙ ФУНКЦИИ СУММАРНЫХ ВОЗМОЖНЫХ УБЫТКОВ ОТ ТРАНСПОРТНЫХ ПОВРЕЖДЕНИЙ ТОВАРНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ПРИ ДОСТАВКЕ В ДИЛЕРСКИЕ ЦЕНТРЫ**

В статье рассмотрены проблемы транспортных повреждений товарных автомобилей, поставляемых в дилерские центры. Рассмотрены риски организации поставок товарных автомобилей на основе принципов параллельного импорта. Разработана целевая функция суммарных возможных убытков от транспортных повреждений товарных автомобилей при доставке в дилерские центры.

Ключевые слова: товарные автомобили, перевозка проблемы, доставка, суммарные убытки, риски

DOI: 10.36807/2411-7269-2024-4-39-38-40

Транспортный процесс всегда сопряжён с логистическими рисками. Транспортировка товарных автомобилей является технически сложным процессом, сопряжённым со множеством логистических рисков.

Товарные автомобили могут перевозиться автомобильным, железнодорожным, морским видами транспорта. Наиболее распространённым является использование автомобильного транспорта за счёт его мобильности. Зачастую транспортировка выполняется от склада временного хранения завода-изготовителя до дилерского центра одним видом транспорта – автомобильным, ввиду отсутствия железнодорожной или портовой инфраструктуры в распоряжении дилерского центра.

Однако в результате механического воздействия статических и динамических нагрузок, которые возникают в процессе транспортировки, нередки случаи транспортных повреждений товарных автомобилей.

В условиях санкций, когда официальные поставки автомобилей ограничены, возникает необходимость в организации поставок на основе принципов параллельного импорта [4]. Однако подобный метод организации поставок связан со множеством рисков. Следует отметить, что при организации официальных поставок на основе договоров между дилером и официальным представительством автомобильного бренда поставляемые для реализации автомобили имеют транспортное страхование [1]. Возмещение убытков осуществляется на основе документов, заполненных в момент передачи товарного автомобиля транспортной компанией дилерскому центру (Рис. 1). Однако существуют отличия в комплекте сопроводительных документов при поставках с заводов, находящихся на территории России, и из зарубежных стран [2].

¹ Покровская О.Д., заведующая кафедрой "Управление эксплуатационной работой", доктор технических наук; ФГБОУ ВО "Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I", г. Санкт-Петербург

Pokrovskaya O.D. Head of the Department Operations Management, D. Eng.; State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Emperor Alexander I St. Petersburg State Transport University", Saint Petersburg
E-mail: pokrovskaya@pgups.ru

² Пасечник Е.Д., ассистент кафедры бизнес-информатики; ФГБОУ ВО "Санкт-Петербургский государственный технологический институт (технический университет)", г. Санкт-Петербург

Pasechnik E.D. Assistant of the Department of Business Informatics State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Saint Petersburg Federal State Institute of Technology (Technical University)", Saint Petersburg
E-mail: kate.pasechnik@yandex.ru

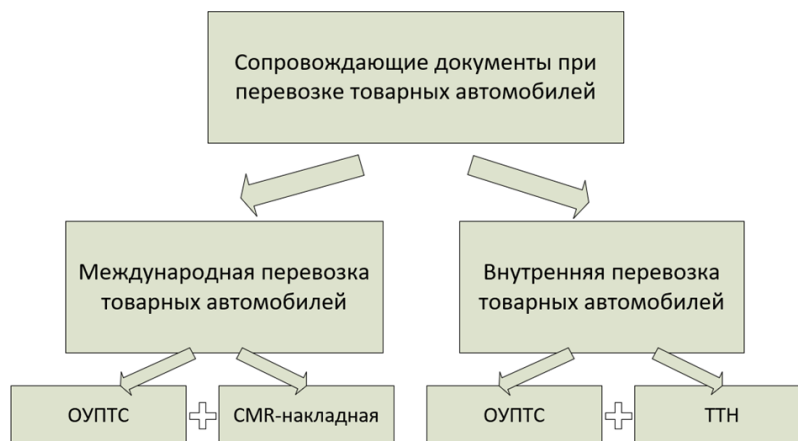


Рисунок 1 – Сопроводительные документы на товарный автомобиль при его транспортировке к месту реализации (ОУПТС – Отчёт об ущербе и повреждениях транспортного средства; CMR-накладная – международная товарно-транспортная накладная; ТТН – товарно-транспортная накладная)

Кроме представленных на Рис. 1 документов, товарный автомобиль сопровождается комплектационным листом, в котором указан точный перечень дополнительного оборудования товарного автомобиля.

Вследствие действия международных санкций существенно возросла стоимость автомобильных запасных частей и эксплуатационных материалов [5]. Если говорить о поставках на основе принципов параллельного импорта, то убытки, полученные в результате транспортных повреждений, ложатся на поставщика или на отдел продаж дилерского центра. Учитывая значительно возросшую стоимость автомобильных запчастей, предполагаемая наценка на товарный автомобиль не всегда может перекрыть расходы, связанные с восстановлением транспортных повреждений. При отсутствии транспортного страхования товарных автомобилей, поставляемых на основе принципов параллельного импорта, возникает уменьшение прибыли дилеров из-за необходимости ремонта транспортных повреждений, но в то же время отделы продаж автомобильных дилеров не имеют возможности значительного увеличения потребительской стоимости с целью компенсации расходов на восстановление автомобилей с транспортными повреждениями в связи с тем, что потребительская стоимость станет менее конкурентоспособной. Таким образом, можно сформулировать цель исследования – разработка параметрической модели факторов, являющихся причиной транспортных повреждений товарных автомобилей с целью минимизации воздействия этих факторов на техническое состояние товарных автомобилей [3].

По итогам проведённого исследования выявлены следующие группы транспортных повреждений товарных автомобилей:

1. Механические повреждения кузова товарного автомобиля.
2. Механические повреждения колёс товарного автомобиля.
3. Механические повреждения остекления товарного автомобиля.
4. Механические повреждения салона товарного автомобиля.
5. Механические повреждения агрегатов товарного автомобиля.
6. Неполная комплектность товарного автомобиля согласно комплектационному листу.

В результате исследований была разработана целевая функция суммарных возможных убытков, вызванных транспортными повреждениями, полученными в процессе доставки товарных автомобилей к месту реализации:

$$\sum C_{ущерб} = C_{кузов} + C_{колеса} + C_{стекла} + C_{салон} + C_{агрегаты} + C_{комплект} \rightarrow \min, \quad (1)$$

где: $C_{кузов}$ – величина ущерба, полученного от повреждений кузовных элементов товарного автомобиля, руб.;

$C_{колеса}$ – величина ущерба, полученного от повреждений колёс товарного автомобиля, руб.;

$C_{стекла}$ – величина ущерба, полученного от повреждений остекления автомобиля товарного автомобиля, руб.;

$C_{салон}$ – величина ущерба, полученного от повреждений салона товарного автомобиля, руб.;

$C_{агрегаты}$ – величина ущерба, полученного от повреждений агрегатов товарного автомобиля, руб.;

$C_{комплект}$ – величина несоответствия фактического наличия дополнительного оборудования перечню, указанному в комплектационном листе, руб.

Целевая функция показывает необходимость сведения величины денежного эквивалента убытков, полученных в результате транспортных повреждений товарных автомобилей в процессе доставки к месту реализации. Данная целевая функция служит основой для дальнейшей разработки методики оценки качества планируемой поставки партии товарных автомобилей в дилерский центр.

Список использованных источников

1. Кубанова С.В., Старцева А.Н. Страхование грузов: факторы, сдерживающие развитие в российских условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 5-2. – С. 86-88.

2. Литвинова И.В. Логистическая специфика доставки грузов на трансграничных территориях // Наука и образование сегодня. – 2022. – № 1(70). – С. 64-66.

3. Куликова Е.С., Кружкова Т.И. Организация сбытовой политики дилеров с учётом бизнес-процессов // АОН. – 2017. – № 3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-sbytovoy-politiki-dilerov-s-uchetom-biznes-protseessov> (дата обращения: 16.11.2024).

4. Мирсанов С.Н. Понятие параллельного импорта. Подходы к правовой квалификации явления параллельного импорта // Инновационная наука. – 2023. – № 4-1. – С. 47-51.

5. Шарова О.С. Влияние санкций на импорт легковых автомобилей в России // Теория и практика современной науки. – 2023. – № 4(94). – С. 303-308.